

Percorso Formativo SAP “Gestione delle Vendite” – COMPLETO 10 GIORNI

Finalità: *acquisire ed approfondire le nozioni teoriche e pratiche del modulo SD e le principali operazioni di gestione degli vendite.*

Durata: 80 ore

Il processo di vendita

- ✓ Introduzione al processo di vendita
- ✓ Definizione di flusso attivo
- ✓ Analisi dei singoli step del processo di vendita
- ✓ Conclusioni ed introduzione del ciclo attivo nel sistema SAP

L’anagrafica prodotto

- ✓ La visualizzazione di un’anagrafica prodotto
- ✓ La creazione di un’anagrafica prodotto tramite la transazione MM01
- ✓ La creazione di un’anagrafica prodotto tramite la transazione MMH1

Anagrafica cliente

- ✓ Visualizzazione di un’anagrafica clienti tramite la transazione XD03
- ✓ Creazione Anagrafica Cliente valida sia per le vendite che per la contabilità
- ✓ Creazione Anagrafica Cliente valida solo per le vendite

Schema di determinazione del prezzo

- ✓ Visualizzazione di una condizione di prezzo
- ✓ Creazione di una condizione di prezzo

Schema di determinazione del prezzo – Sconto a Cliente

- ✓ Visualizzazione dello sconto a cliente
- ✓ Creazione dello sconto a cliente
- ✓ Modifica dello sconto a cliente
- ✓ Esercitazione sulla creazione di una condizione di sconto a cliente

Processo di vendita

- ✓ Il flusso delle vendite
- ✓ I documenti di vendita
- ✓ Il tipo di posizione
- ✓ La richiesta d’offerta
- ✓ L’offerta
- ✓ L’ordine di vendita e gli ordini speciali
- ✓ La spedizione
- ✓ Il piano di consegna e la consegna
- ✓ L’uscita merci

- ✓ La fatturazione al cliente
- ✓ I tipi di contratto

Richiesta d'offerta

- ✓ Visualizzazione di una richiesta d'offerta
- ✓ Creazione di una richiesta d'offerta
- ✓ Modifica di una richiesta d'offerta
- ✓ Esercitazioni sulla richiesta d'offerta

L'offerta

- ✓ Visualizzazione di un'offerta
- ✓ Creazione di un'offerta
- ✓ Modifica di un'offerta
- ✓ Esercitazioni sulla creazione di un'offerta

Ordine di vendita: ordine standard

- ✓ Visualizzazione di un ordine di vendita standard
- ✓ Creazione di un ordine di vendita standard
- ✓ Modifica ordine di vendita standard
- ✓ Rush order
- ✓ Lista ordini
- ✓ Lista ordini incompleti

La consegna

- ✓ Visualizzazione di un documento di consegna
- ✓ Creazione di un documento di consegna
- ✓ Riepilogo di un documento di consegna

La fatturazione

- ✓ Visualizzazione di una fattura attiva
- ✓ Creazione di una fattura attiva
- ✓ Modifica di una fattura attiva
- ✓ Storno di una fattura attiva
- ✓ Visualizzazione di una lista di fatture

Piano di Consegna

- ✓ Visualizzazione di un piano di consegna;
- ✓ Creazione di un piano di consegna
- ✓ Modifica di un piano di consegna

I Contratti

- ✓ Visualizzazione di un contratto di vendita
- ✓ Creazione di un contratto di vendita

- ✓ Modifica di un contratto incompleto
- ✓ Modifica di un contratto di vendita
- ✓ Creazione di un ordine di vendita standard con riferimento ad un contratto

Acquisire altre Entrata Merci

- ✓ Acquisire altre entrata merci
- ✓ La transazione MB1C

Elaborazione della nota di credito

- ✓ Acquisizione di un ordine con riferimento ad una fattura clienti
- ✓ Rimozione del blocco della fattura
- ✓ Elaborazione di un documento di fatturazione
- ✓ Verifica dell'elaborazione

Ordine di approvvigionamento merci in conto deposito

- ✓ Ordine di approvvigionamento merce
- ✓ Visualizzazione di un ordine di approvvigionamento
- ✓ Visualizzazione di un ordine prelievo
- ✓ Visualizzazione della giacenza del materiale in magazzino
- ✓ Creazione dell'ordine di approvvigionamento
- ✓ Consegna della merce
- ✓ Creazione dell'ordine di prelievo dal conto deposito
- ✓ Consegna dell'ordine di prelievo
- ✓ Fattura del documento di consegna dell'ordine di prelievo
- ✓ Riepilogo del flusso documentale
- ✓ Ritiro della merce in conto deposito
- ✓ Reso della merce dal cliente c/deposito
- ✓ Sblocco dell'ordine di reso per la fatturazione
- ✓ Storno di una fattura attiva
- ✓ Visualizzazione di una lista di fatture

Esercitazione finale

- ✓ Esercitazione finale modulo SD